

Intitulé du poste : INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL

Job description

- Discussions techniques préliminaires, en phase de consultation ;
- Planification des projets ;
- Suivi technique des développements ;
- Gestion des offres commerciales ;
- Développement du portefeuille clients (prospection, suivi, fidélisation) ;
- Gestion des plans et échantillons ;
- Participation aux évènements promotionnels ;
- Gestion des dossiers litiges qualité ;
- Traitement des retours clients (engineering, usines, garanties) ;
- Réunions de travail intragroupe (avec Japon notamment).

Job requirements

- Diplôme d'ingénieur (ou équivalent) en électromécanique ou électronique ;
- Au moins 5 ans d'expérience dans une fonction similaire, idéalement dans le secteur industriel ;
- Appétence pour les produits techniques ;
- Anglais courant oral/écrit ;
- Bonne communication, autonomie, réactivité ;
- Orienté(e) clients, chercheur(se) de solution ;
- Déplacements fréquents (2 jours/semaine minimum)

Clients (liste non exhaustive) :

- Thalès
- Safran
- Airbus
- Valeo
- Continental
- Delphi

- POSTE à pourvoir immédiatement